



## **CV Frede Høeg Jakhelln**

---

General Buddes gt 1, 7014 Trondheim  
Mobil 90125522 email: [frede@ibtgruppen.no](mailto:frede@ibtgruppen.no) [frede.jakhelln@c2i.net](mailto:frede.jakhelln@c2i.net)

Født 17. juni 1958. Samboer, 2 barn.

### **Utdannelse**

2005 - 2006 Norsk Coach Akademi Utdanning for sertifisering som coach (ICF)

2005 BI Trondheim Styrekompetanse

1984. Hovedoppgave om strategisk ledelse og service-management i BP Oliekompaniet (Danmark).

1982 - 1984 cand. merc. (M.Sc. Econ - MBA) Handelshøjskolen i København, - avsluttet med hovedoppgave jan 84

1979 - 1982 Civiløkonom, Handelshøjskolen i København

1978 - 1979 Militærtjeneste, befalskurs Luftforsvarets Skoler Stavern, Tillitsmann, ½ år som sersjant Bodø Flystasjon 1. halvår 1979

1977 Handelsskolen (handelsbrev) samt eksamen i sosialøkonomi og bedriftsøkonomi.

1977 ex. art. Bodø Gymnas naturfaglinjen.

### **Sertifiseringer**

2008 Sertifisert DiSC®-konsulent, analyseverktøy for utvikling av mennesker og team

2005 Sertifisert IBT-rådgiver innen personlig effektivitet, arbeidsprosesser, samhandling, møteeffektivitet.

### **Erfaring og tillitsverv**

2006 - 2009 IBT Norge AS Styremedlem

2005 - Effecto Rådgivere AS Rådgiver/Partner/Styreformann

2005 - Nidaros AS Rådgiver/Grunnlegger/Daglig leder/Styreformann

2003 - 2005 Q-Free ASA - direktør (Adm dir Q-Free Ticketing/Vice President sales & marketing Q-Free Services)

2003 - Grunnlegger og medeier i Thune Gullsmed og Urmaker på Nordre gate i Trondheim (Gullbaren AS, Styreformann 2003-2009). Eier 49%. 5 ansatte. Franchise.

2001- 2003 SPSS Norway AS Adm dir og styremedlem. Verdensledende programvare for statistikk og analyse. Data Mining, Analytisk CRM. Franchisedrevet selskap med alle SPSS rettigheter for Norge. Rapporterer internasjonalt. 2002 resultater: +50% omsetning, +55% overskudd. Gasellebedrift 2003 (Dagens Næringsliv).

2000 - 2001 Infercor AB/Infercor AS. Salgsdirektør Nordic - CRM software produksjon og distribusjon, rapporterer til CEO, med resultatansvar for Norden, og country manageransvar under oppbygning i Danmark og Finland. CEO Infercor AB (moderselskapet) fra jan 2001.

1994 – 2000 Salgsdirektør AT&T/NCR salgssjef AT&T Norge/NCR Norge AT&T skiftet navn til NCR i 1996. Butikkdata og forsikring. Fra 1998 Salgsdirektør NCR Divisjon for varehandel/butikkdata, ansvar for Norge og Sverige. Satt i ledergruppen i NCR Norge, og satt i styret som aksjonærrepresentant.

1992-1994 Styreformann i privat barnehage (aksjeselskap).

1987 - 1994 Salgsdirektør Cominvest Data/CMA- IT prosjekt-finansiering - leder for salgavd. for store IBM systemer, inkl. prosjektfinansiering og tilrettelegging av bl.a. internasjonale KS (kommandittselskaper)

1984 – 1987 IBM Teamleder. 1984 Systemkonsulent, 1985 Salgskonsulent IBM Danmark - ansvar for salg av IBM's produktspekter (inkl. leasing) mot kommunal sektor. 1986 Teamleder IBM Norge - ansvar for salg av IBM's produktspekter (inkl. leasing) mot offentlig sektor

### **Språk**

Norsk morsmål. Engelsk og dansk flytende. Forstår og blir forstått på tysk. Noe spansk (2 kurs på folkeuniversitetet).

### **Relevant nøkkelerfaring:**

Bred og dyp erfaring med omstillingsprosesser med spesiell fokus på motivasjon og resultater  
Meget selvgående, men også teambygger og teamdeltaker der det er relevant  
Døråpner - fortrolig med prosesser og prosjekter på høyt nivå - tillitsvekkende - kontaktskaper  
Byr på meg selv - trives og skaper trivsel - Empatisk  
Lang erfaring med relasjonsbygging – både til konsument og næringsliv  
Lang ledererfaring også i multinasjonale selskaper  
Høy integritet  
Vært med på å lede grunderbedrifter, og oppbygning av disse